



UNIVERSITÄTS-
BIBLIOTHEK
PADERBORN

Universitätsbibliothek Paderborn

Namen, Nachrichten, Notizen

Universität Paderborn

Paderborn, Nr. 1.1980 - 15.1983

Hier rollt der Rubel

urn:nbn:de:hbz:466:1-8593

KARRIERECHANCEN

Die Computerbranche leidet derzeit unter einem eklatanten Mangel an qualifiziertem Personal in Vertrieb und Kundenberatung. Für Absolventen mehrerer Disziplinen der Fachhochschulen und Universitäten eröffnen sich dadurch neue und ausgezeichnete Karrierechancen.

Fast alle EDV-Hersteller bieten jungen Akademikern heute an, als Vertriebs- und Kundenberater mit einem Jahresbruttogehalt zwischen 60.000 und 80.000



Mark zu starten und innerhalb weniger Jahre zu Geschäftsstellenleitern oder Marketing-Managern in der Einkommensklasse zwischen 150.000 und 200.000 Mark aufzusteigen. Dabei herrscht kaum Verdrängungswettbewerb: die Datenverarbeitung expandiert auf längere Sicht mit 15 bis 20 Prozent jährlich - die Nachfrage nach guten Fach- und Führungskräften wächst also weiter stark an. Diese attraktiven Berufsmöglichkeiten öffnen sich

vor allem Volks- und Betriebswirten, Handelslehrern, Wirtschaftsingenieuren und Technologen - sofern sie nach ihrem Studienabschluß sich noch verkäuferisches und computer-technisches Grundwissen aneignen. Wie jedoch kommt man nach dem Examen zu diesem Know-how und wie findet man dann die richtige Firma für den Karriere-start in der EDV?

Die in Wiesbaden ansässige sales force Trainings- und Beratungsgesellschaft mbH hat sich vor einem Jahr darauf spezialisiert, interessierte Absolventen von Fachhochschulen und Universitäten in sechswöchigen Intensivseminaren auf eine Laufbahn in der Computerbranche vorzubereiten. Die sales force offeriert dieses Training im Auftrag personalsuchender Computerfirmen. Für die Kursteilnehmer ist somit nicht nur das gesamte Training kostenlos - sie erwartet zudem danach ein sicheres "Startloch" bei EDV-Unternehmen.

Der Beginn der beruflichen Laufbahn im EDV-Vertrieb - betont sales force - hat mit herkömmlichen Verkäuferjobs nichts gemein. Vertriebsbeauftragte von Computerfirmen begegnen in der Praxis regelmäßig Führungskräften und Firmenchefs, wenn sie ihre Fach- und Beratungsgespräche führen. Hier können die betriebswirtschaftlichen Kenntnisse in vollem Umfang eingesetzt werden. Immerhin geht es bei EDV-Installationen um teure und anspruchsvolle Investitionen: ein für junge Volks- und Betriebswirte oder Ingenieure sicher adäquates Ni-

veau!

Anfragen an: sales force Trainings- und Beratungs GmbH, Gustav-Stresemann-Ring 12 - 16, 6200 Wiesbaden.

STUDIERN UND FORSCHEN IM AUSLAND

Der Deutsche Akademische Austauschdienst hat jetzt den Auslandsstipendienführer für Deutsche für 1981/82 herausgebracht. Die Publikation gibt wie in den früheren Jahren eine ausführliche Übersicht über Finanzierungsmöglichkeiten von kurz- und langfristigen Auslandsaufenthalten für deutsche Studierende, Graduierte und Promovierte. Neben dem eigenen Stipendienangebot des DAAD werden die Förderungsmöglichkeiten anderer Institutionen ausführlicher als in früheren Jahren dargestellt und die seit 1979 verbesserten Möglichkeiten der Förderung des Auslandsstudiums nach dem Bundesausbildungsförderungsgesetz (BAFÖG) erläutert.

Gleichzeitig macht der DAAD darauf aufmerksam, daß erstmalig ein "Studienführer Osteuropa" vorliegt, der Kurzinformationen über Studienmöglichkeiten in Bulgarien, Jugoslawien, Polen, Rumänien, Tschechoslowakei, UdSSR und Ungarn bringt. In einer erweiterten und aktualisierten Neuauflage ist der Studienführer Kanada erschienen.

Die o. g. Broschüren sind ab sofort beim Deutschen Akademischen Austauschdienst, Referat 213, Kennedyallee 50, 5300 Bonn 2, erhältlich, wie im Auslandsamt im Hause übrigens auch.